

協和会計グループが実現する

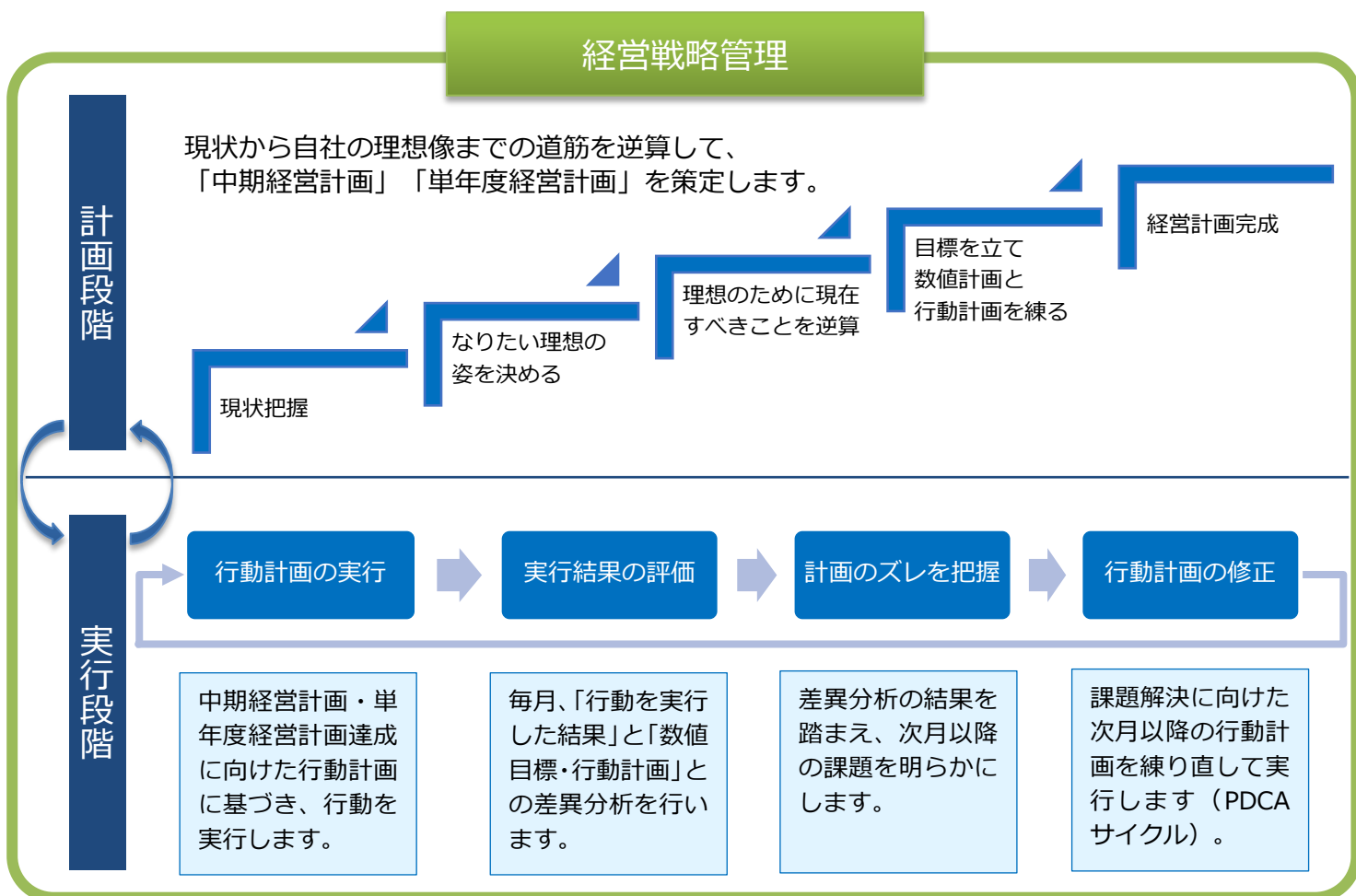
経営戦略管理による経営サポートサービス

経営者が抱える下記のような不安を解決します

- 将来に向けた漠然とした不安
- どんぶり経営のため、いずれ資金不足になるのではないかと不安
- 経営計画通りに進まず、このまま経営を進めてよいのかと不安
- 設備投資や新規事業を行いたいが、資金調達や採算が取れるのかと不安
- 事業承継に関する不安



協和会計グループの会計・税務のプロが
あなたの経営をサポートします。



導入メリット

経営戦略管理により、以下のメリットが期待できます。

1 | 会社の方向性が明確化され、経営者・社員のモチベーションが上がります。

経営に対する迷いが無くなります。

また、経営者・社員が同じ目標に向かうため会社に一体感が生まれます。

2 | 資金繰りに対する不安が無くなります。

現在、そして将来の資金状況が把握出来るようになるため、

資金繰りに対して事前に対策することが出来ます。

3 | 金融機関からの信用が高まります。

今後の経営見通しが分かりやすくなるため、金融機関からの信用が高まります。

4 | 事業承継に向けた課題が明らかになります。

事業承継までの具体的な道筋を把握する事が出来、承継に向けてすべき事ははっきりします。



導入事例

経営計画の作成で目標の明確化

収入減少により廃院も視野に入れていたが、経営計画作成により目標が明確化。

毎月の収支分析、特に患者の属性分析をしっかりと行い、新規患者増加に向けた行動計画を作成。

経営戦略管理を実施することにより2年間で収入が1.5倍に増加。

(歯科医院)

現状分析で経営課題の把握

収入は横ばいであるものの利益状況が悪化。

現状分析を行い、工事案件毎に粗利率に大きな差異があること、また、同業種の黒字企業平均と比較して労働分配率が高いことが判明。

経営戦略管理の中で改善を図り、大幅な利益及び資金の増加に成功。

(防水工事業)

予算実績管理で兆候を早期把握

毎月の収支・患者数の集計表の分析により患者数の減少の兆候が見えて来たため、現状把握のための「患者アンケート」を実施。

アンケート結果に基づき改善に向けた経営戦略管理の実施により、患者からの評価も上がり、患者数が上昇傾向に反転。

(内科クリニック)

経営にお困りのことがございましたら、お気軽にご連絡ください！

